



MENTORÍA 1 A 1

IMPULSÁ TUS VENTAS DIRECTAS CON APROREDES

Si estás buscando generar ingresos extras pero no sabés por dónde empezar o cómo organizarte, este espacio es para ti.

Diseñe este programa para que pases a la acción desde el primer día, sin teoría de relleno.

Modalidad y Dinámica

- **Formato:** El programa consiste en un formato de 3 sesiones de 40 minutos cada una.
- **Conexión:** Nos encontramos a través de Zoom o Meet para mantener un ritmo dinámico.
- **Enfoque:** Al ser sesiones cortas, el enfoque es tipo mentoría o *sprint* de trabajo.
- **Inversión:** Con un valor de \$ 2.700, lograrás empezar a generar ingresos extras rápidamente.

¿Qué vamos a hacer en cada encuentro?

Sesión 1: Análisis y Plan de Acción Rápido

El objetivo de este primer encuentro es el análisis de situación y determinar tus objetivos personales, cerrando con una planificación de trabajo.

Como el tiempo es oro, la estructura de la videollamada va a ser muy pautada:

- **Análisis de situación:** Nos enfocaremos en entender dónde estás parado/a, con qué productos de venta directa te sientes más cómodo/a y de cuánto tiempo real dispones por día.
- **Objetivos personales:** Vamos a fijar una meta económica o de ventas realista y medible para alcanzar antes de la próxima sesión.
- **Planificación de trabajo:** Buscaremos definir exactamente qué acciones van a hacer (ej. mandar 10 mensajes a conocidos, subir 3 estados a WhatsApp) para llegar a ese objetivo. Al finalizar, se llevan "tarea" concreta.

Sesión 2: Ajustes en la Práctica

Esta sesión es puramente táctica, enfocada en la evaluación de las actividades planificadas y correcciones. Aquí es donde tu experiencia en Aproredes marca la diferencia.

- **Evaluación:** Vamos a revisar qué pasó con la planificación de la semana anterior. ¿Se cumplieron las acciones?. Y lo más importante: ¿Hubo ventas?.
- **Correcciones y destrabes:** Nos vamos a enfocar en trabajar sobre los obstáculos. Si te dijeron que "no" o "es muy caro", practicaremos cómo responder. Si no te animaste a mandar los mensajes, vamos a ajustar el guión para que resulte más natural.
- **Nuevo empuje:** Nos encargaremos de ajustar la estrategia y definir las acciones específicas para la semana que entra, buscando mejorar los números.

Sesión 3: Consolidación y Vuelo Propio

El cierre del ciclo se enfoca en la evaluación del trabajo y próximos pasos, dejándote motivado/a y con herramientas para seguir solo/a.

- **Evaluación del trabajo:** Haremos un repaso general de los logros obtenidos durante el curso y cómo te sientes ahora en comparación con la Sesión 1.
- **Próximos pasos:** Nos vamos a centrar en armar un esquema de trabajo a futuro. Veremos cómo mantener la constancia en el tiempo y cómo hacer seguimiento a los clientes.
- **Cierre:** Dejaremos un espacio para dudas finales, celebrar los avances y pedirte una breve devolución de cómo te resultó el taller.

